

Key Account Manager Strom & Gas (RLM) (m/w/d)

Vollzeit

Kassel, Deutschland

Ihre Aufgaben

Als Vertriebsmanager bzw. Key Account Manager (m/w/d) sind Sie vor allem für die Akquisition, Betreuung und Weiterentwicklung unserer Großkunden im Individualkundensegment Strom und Gas (RLM - Registrierende Leistungsmessung), mit Schwerpunkt auf bundesweiter Neukundenakquise sowie der strategischen Entwicklung bestehender Key Accounts, verantwortlich.

Dabei verantworten Sie insbesondere die folgenden Tätigkeiten:

Akquise und Abschluss von Strom- und Gaslieferverträgen im RLM-Segment, inkl. der Einhaltung von Preis-, Risiko- und Freigaberegeln sowie die vollständige und korrekte Vertriebsdokumentation

Neukundenakquise und Marktbearbeitung mit Verkaufsfokus für unsere Zielkunden im RLM-Großkundensegment

Angebots- und Vertragsverhandlung

Bestandskundenentwicklung, inkl. der strategischen Betreuung definierter Key Accounts

Governance und Zusammenarbeit:

Einhaltung der Risikoleitlinie Vertrieb und der Clearing-Board-Entscheidungen

Pflege von Vertriebsberichten zur Anreicherung des Vertriebsdashboards

Enge Zusammenarbeit im Tandem mit anderen Bereichen

Ihr Profil

Sie haben ein betriebswirtschaftliches Studium (BA) erfolgreich abgeschlossen oder verfügen über eine vergleichbare Qualifikation mit mehrjähriger Berufserfahrung im Energie-Vertrieb.

Zusätzlich verfügen Sie über gute betriebswirtschaftliche Grundlagen sowie energiewirtschaftliche Vertriebskenntnisse im RLM/Bündel/Großkunden-Segment Strom und Gas.

Neben einer äußerst kundenorientierten und zugleich analytischen Arbeitsweise zeichnet Sie Ihre Überzeugungskraft und Ihr Verhandlungsgeschick aus.

Ein hohes Maß an Innovationsbereitschaft und Gestaltungskraft rundet gemeinsam mit Ihrer Fähigkeit sich flexibel neuen Situationen und Gegebenheiten anzupassen, Ihr Kompetenzprofil ab.

Neben den gängigen MS-Office-Anwendungen verfügen Sie idealerweise über Anwenderkenntnisse in CRM-Systemen für die Kundenbetreuung.

Wir bieten

Wir bieten Ihnen den Einstieg in ein regional verankertes Unternehmen, in dem spannende Herausforderungen und verantwortungsvolle Tätigkeiten für die Menschen in Kassel und Umgebung auf Sie warten.

Wir zahlen die branchenübliche Vergütung nach dem bei uns gültigen TV-V (Tarifvertrag für Versorgungsbetriebe).

Wir fördern Sie mit einer maßgeschneiderten Weiterbildung - intern und extern.

Wir unterstützen Sie bei einer guten Work-Life-Balance mit flexiblen Arbeitszeiten (Gleitzeit) und mobilem Arbeiten.

Wir bieten eine vom Arbeitgeber mitfinanzierte betriebliche Altersversorgung.

Wir haben außerdem für unsere Mitarbeiter (m/w/d) eine eigene Kantine, Parkplätze und die Möglichkeit, ein Jobticket zu nutzen.

Sie suchen eine neue Herausforderung? Wir suchen Sie!

Bewerben Sie sich jetzt online mit den üblichen Bewerbungsunterlagen (Ansreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) und unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung. Bewerbungen von Menschen mit Behinderung sind ausdrücklich erwünscht und werden bei gleicher Eignung bevorzugt berücksichtigt.

Ihr Ansprechpartner für Rückfragen:
Herr Stefan Schreck
Tel.: 0561/782-2192
E-Mail: Stefan.Schreck@kvvks.de

Die Städtische Werke AG aus Kassel versorgt deutschlandweit Bürger und Unternehmen mit Energie und vielfältigen Energiedienstleistungen. Wir machen uns stark für die Energiewende in unserer Region und investieren in den Ausbau der erneuerbaren Energien vor Ort. Darüber hinaus betreiben wir die Bäder der Stadt Kassel.

ONLINE BEWERBEN

[Weitere Jobs ansehen](#)

Diesen Job teilen [!\[\]\(0f848bbd71cef6b345273b16f905912a_img.jpg\)](#) [!\[\]\(d873c0073cfd3b74a7c9b5ca09bad0c7_img.jpg\)](#) [!\[\]\(9126fbb278b6412ee8b215b5e71dadba_img.jpg\)](#) [!\[\]\(bb3ac0ef9759920456d29214b9245205_img.jpg\)](#) [!\[\]\(68dcb7f31ce1e4d333f7ed1f91a944e1_img.jpg\)](#)

[Impressum](#) | [Datenschutzerklärung](#)
